



Mihai-Ioan Mihăilescu

Data nașterii: 07/01/1976 | **Cetățenie:** română | **Gen** Masculin | (+40) 372481804 |

m.mihăilescu@primariapitești.ro | Pitești, 110310, Pitești, România

● EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

01/03/2018 – 05/12/2020 – Pitești, România

CONSILIER PARLAMENTAR – CABINET PARLAMENTAR LIVIU IONUT MOSTEANU

- Colaborare și menținere legătură cu organizațiile autorităților publice locale și neguvernamentale și alte entități publice și private;
- Responsabil pentru actul comunicării în Cabinetul Parlamentar; întocmește adrese și răspunsuri, desfășoară activități de documentare privind diverse probleme sesizate din domeniul administrativ, social, economic;
- Menține legătura cu cetățenii din comunitate, organizarea de audiențe.

01/03/2016 – 28/02/2018 – Pitești, România

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER – EDITURA DIANA

- Identificarea de noi linii de business pentru companie;
- Responsabilitatea deschiderii unor canale alternative de distribuție pentru cărțile și materialele didactice;
- Implementarea proiectului de educație școlară School360 în România – identificarea școlilor partenerie, instruirea cadrelor didactice și a părinților în utilizarea platformei;
- Îmbunătățirea procedurilor de lucru pentru echipa de vânzări a Editurii Diana.

01/12/2014 – 28/02/2016 – Pitești, România

PROJECT MANAGER – REINVEST CORPORATION

- Identificarea clienților pentru activele non-energetice ale CEZ România SA;
- Evaluarea proprietăților și pregătirea documentelor pentru vânzarea acestor active ;
- Pregătirea și prezentarea în mod profesionist a proiectelor aflate în lucru pentru managementul companiei și al partenerului CEZ România;
- Negocierea cu proprietarii, clienții, partenerii și autoritățile locale;
- Responsabilitatea pentru derularea în bune condiții a proiectelor în curs de implementare.

01/01/2013 – 30/11/2014 – Pitești, România

DIRECTOR MAGAZIN – ROVERE MOBILI

- Promovarea serviciilor de design și amenajare ale companiei ;
- Proiectarea și aranjarea mobilierului conform cerințelor clienților;
- Dezvoltarea rețelei de clienți, analizarea, propunerea și urmărirea target-elor de vânzări ale magazinului din Pitești;
- Conducerea și coordonarea activităților zilnice din punctul de lucru.

01/12/2011 – 31/12/2012 – Pitești, România

BRANCH MANAGER – TRENKAWALDER ROMANIA

- Coordonarea și controlul echipei de consultanți în vederea atingerii obiectivelor de vânzări și rentabilitate;
- Identificare potențiali clienți, contactare, prezentare servicii, negocierea contractelor de consultanță pentru serviciile de recrutare, leasing personal, training, precum și cele de payroll;
- Supervizarea și urmărirea proiectelor aflate în lucru pentru recrutare și leasing de personal;
- Creșterea profitului filialei cu 100% în anul 2012 față de anul 2011 și dublarea numărului de clienți activi.

01/04/2009 – 30/11/2011 – Pitești, România
DIRECTOR FILIALA – PAMIMAI DISTRIBUTION

- Conducerea, recrutarea și pregătirea echipei de vânzări din filiala Argeș;
- Creșterea profitului filialei cu 50 % în 2009 față de 2008 și cu 20% în 2010 față de anul 2009;
- Urmărirea și realizarea target-elor de vânzări pe fiecare furnizor în parte;
- Coordonarea activității administrative a filialei (managementul echipei, aprovizionare, relația cu furnizorii și autorități) .

01/11/2006 – 31/03/2009 – Pitești, România
ADMINISTRATOR – CONSULTING SALES

- Managementul și administrarea companiei;
- Deschiderea și operarea în regim franciză a primului magazin Inmedio din Pitești din centrul comercial Kaufland ;
- Lansarea unui fast-food cu opțiunea de livrare la sediul clienților, unde am atins o medie de 150 clienți zilnic;
- Atingerea unei cifre de afaceri de 250.000 ron în anul 2008.

01/08/2004 – 31/10/2006 – Pitești, România
SENIOR SALES COORDINATOR – GALLAHER ROMANIA

- Urmărirea introducerii pe piață a noului portofoliu de țigarete : Memphis, Ronson, Saint George, LD, Sobranie, Smart și atingerea unei cote de piață de 3,5 % în 2005 și respectiv 5% în 2006;
- Coordonarea activității distribuitorilor în aria desemnată : Argeș, Olt și Vâlcea;
- Implementarea și supervizarea programelor de trade marketing în magazine;
- Dezvoltarea rețelei de clienți ai distribuitorilor și urmărirea îndeplinirii target-elor de vânzări și achizții.

01/12/2002 – 31/07/2004 – Pitești, România
BRANCH MANAGER – TOP SERVICES

- Conducerea și coordonarea activității filialei Pitești;
- Deschiderea și dezvoltarea rețelei de 32 de minimagazine în filială ;
- Selecția și pregătirea personalului;
- Crearea procedurilor de lucru și stabilirea bugetelor de cheltuieli;
- Controlul și managementul stocurilor de produse din depozitul regional și din magazine ;
- Relația și menținerea colaborării cu furnizorii de marfă;
- Întocmirea și transmiterea către managementul companiei a rapoartelor de vânzare zilnice și lunare;
- Propuneri de îmbunătățire a activității și a profitabilității filialei.

01/03/2001 – 31/03/2002 – Pitești, România
SALES REPRESENTATIVE – ELGEKA ROMANIA

- Îndeplinirea și urmărirea target-ului de vânzări;
- Menținerea și dezvoltarea rețelei de clienți colaborând cu 6 noi clienți importanți – sub-distribuitori precum și cu alți 30 clienți tradiționali noi ;
- Depășirea target-ului de vânzări cu 20% în 2001 față de anul 2000;
- Coordonarea activității sub-distribuitorilor din zona Argeș.

01/02/2000 – 28/02/2001 – Pitești, România
SALE REPRESENTATIVE – BRAU UNION ROMANIA

- Îndeplinirea și urmărirea target-ului de vânzări;
- Coordonarea echipei de vânzări a distribuitorului Salf din aria desemnată;
- Depășirea target-ului cu 25% în 2000 față de anul 1999;
- Implementarea politicii de vânzări a companiei în retail și horeca.

01/07/1997 – 31/01/2000 – Brașov, România
SALES REPRESENTATIVE – ROMANIAN EFES BREWERY

- Îndeplinirea și urmărirea target-ului de vânzări;
- Realizarea a 20 contracte de exclusivitate pe zona Valea Prahovei cu clienți din domeniul HORECA
- Colaborare cu peste 200 clienți din zona Brașov și Valea Prahovei

- Implementarea politicii de vânzări a companiei în retail și horeca.

● **EDUCAȚIE ȘI FORMARE PROFESIONALĂ**

2016 – București

CURS DE TEHNICI AVANSATE IN NEGOCIERE – Foxx Training

2016 – București

CURS SPEAKER ELITE – AS Trining by Andy Szekely

2002 – 2004 – Pitești, România

INGINER AUTOVEHICULE RUTIERE – Universitatea din Pitești

1994 – 1997 – Brașov, România

CONSTRUCTII AERONAVE – Universitatea Transilvania

● **COMPETENȚE LINGVISTICE**

Limbă(i) maternă(e): ROMANA

Altă limbă (Alte limbi):

	COMPREHENSIUNE		VORBIT		SCRIS
	Comprehenșiune orală	Citit	Exprimare scrisă	Conversație	
ENGLEZA	C1	C1	B2	B2	B2
FRANCEZĂ	A2	A2	A1	A1	A1

Niveluri: A1 și A2 Utilizator de bază B1 și B2 Utilizator independent C1 și C2 Utilizator experimentat

● **COMPETENȚE DIGITALE**

Buna Utilizare a PC | Microsoft Office: Word, Excel, Power Point, Outlook

● **PERMIS DE CONDUCERE**

Permis de conducere: B